

Ci sono diverse strade per dare vita alla solidarietà: mettendo a disposizione il proprio tempo, destinando piccole o grandi somme in denaro oppure facendo un regalo. L'azienda Sferasol di Candiolo ha scelto l'ultima opzione, offrendo alle popolazioni terremotate dell'Abruzzo tre pannelli per la produzione di acqua calda per le tendopoli. Un sistema che ancora oggi continua a funzionare, servendo il palazzo comunale e altre strutture sociali: «Abbiamo deciso di donare al Comune di Villa S. Angelo tre unità Sferasol con accumulo per la produzione di acqua calda - conferma Mario Boaglio, uno dei fondatori dell'azienda -: volevamo, in qualche modo, partecipare al soccorso verso quelle persone così bisognose. C'è stata grande disponibilità e riconoscenza da parte del sindaco di Villa S. Angelo, Pierluigi Biondi, che ci ha scaldato il cuore».

Con i suoi pannelli, invece, la Sferasol ha riscaldato gli animi nelle fredde tende dei terremotati. Portando loro, non solo metaforicamente, un nuovo sole: i pannelli Sferasol sono infatti delle vere e proprie sfere, a differenza di quelli che si vedono solitamente sui tetti di abitazioni e capannoni. Perché questa particolarità? «La forma ripropone il sistema Terra nei confronti del Sole - risponde Boaglio -. Paragonando i pannelli al nostro pianeta, con la sfera si assicura una costanza di esposizione du-

## DALLA SFERASOL DI CANDIOLO UN'IDEA INNOVATIVA

*Due pannelli sferici Sferasol installati a Roma davanti alla basilica di S. Pietro, col suo caratteristico "cupolone"*



# UNA SFERA CI SCALDERÀ

**PANNELLI SOLARI BREVETTATI, DALLA FORMA UNICA, CHE POSSONO ESSERE MONTATI DALL'UTENTE FINALE. L'AZIENDA - 37 DIPENDENTI E COLLABORATORI - GUARDA AL MERCATO ESTERO**

*rante tutto l'arco della giornata. In ogni momento ci sono le condizioni ideali e la miglior esposizione: una parte in cui sarà sempre estate, con rese ottime». E anche l'occhio si gusta la sua parte: «Questa estetica così accattivante permette di distinguerci completamente da tutto quello che c'è sul mercato ad oggi».*

## UNA STORIA RECENTE

La Sferasol Srl è realtà giovane, nata nel 2006 in seguito alla partecipazione alla "Start Cup Torino Piemonte" e al raggiungimento della fase finale: «Con Andrea Acco abbiamo acquisito immediatamente tutti i diritti di commercializzazione del pannello solare Sferasol - racconta Boaglio -. Nel 2007 abbiamo ottenuto la Certificazione EN 12976-2 2006, rilasciata da Enea, e poco dopo abbiamo brevettato il prodotto». La collaborazione e l'aiuto della Regione, della Provincia di Torino, dell'Incubatore imprese innovative del Politecnico di Torino, dell'Unicredit banca e della Fondazione Michelin sviluppo ed Unionfidi, completano il quadro della struttura societaria.

Le origini del pannello solare sferico sono da ricercare nella prima metà degli Anni '80, con l'installazione di un centinaio di unità in tutta Italia: «Purtroppo, però, a quel tempo dominava ancora una scarsa sensibilità verso le risorse alternative - ricorda Boaglio -. Quindi il progetto fu accantonato. Grazie al più recente impulso verso l'ecosostenibilità, in epoca più recente è nata l'idea di creare una società e di rimodernizzare un prodotto che aveva già ottenuto consensi».

Dal punto di vista tecnico, è stata apportata qualche modifica ai materiali, oggi limitati all'acciaio inossidabile, ottenendo così la certificazione e il brevetto: «Di conseguenza, abbiamo potuto lanciare sul mercato un prodotto moderno, competitivo e tecnologicamente vincente - sostiene Mario Boaglio -. La collaborazione con studi di architettura, imprese edili ed installatori in tutta Italia ci ha permesso in poco tempo di conquistare una fetta importante di mercato».

## DALL'ITALIA VERSO L'EUROPA

La maggior parte delle vendite della Sferasol si concludono in Italia, soprattutto al Centro-Nord: «In meno di tre anni abbiamo superato il centinaio di installazioni sparse in tutta la Penisola, con collocazioni in giardini, terrazze, tetti, bordi piscina e anche soluzioni mobili a seconda delle esigenze del cliente».

L'azienda punta più in alto: «Nel corso del 2011 andremo a sviluppare soluzioni per stabilimenti balneari e campeggi, in modo da poter "aggredire" anche le grandi collettività. Stiamo poi avviando importanti trattative per la commercializzazione dei nostri prodotti in Grecia, Portogallo, Spagna, Inghilterra e Cipro».

La concorrenza? «In questo momento è molto forte - risponde Boaglio -, ma fortunatamente abbiamo un prodotto innovativo, esteticamente ac-



Le sfere possono essere montate dall'utente.

cattivante che si differenzia da tutti i competitor presenti sul mercato. La difficoltà iniziale è stata quella di farlo conoscere e, soprattutto, di convincere installatori e distributori sulle reali qualità di un sistema che potrà rivoluzionare il concetto di pannello solare termico: final-

mente il pannello solare diventa un elettrodomestico, facile da installare con gli stessi allacciamenti che si utilizzano per una lavastoviglie o una lavatrice».

## INSTALLAZIONE "FAI DA TE"

È infatti il cliente finale l'installatore dei sistemi Sferasol: «Questo riduce ulteriormente le spese per realizzare un impianto. Non si deve essere esperti in materia per ottenere un impianto fatto ad arte: in meno di due ore il pannello Sferasol è installato e pronto per produrre acqua calda». Anche la manutenzione va incontro all'utente: «Essa è praticamente nulla: non è necessario rabboccare il fluido termico durante l'anno e, grazie ad un vaso di espansione, non c'è fuoriuscita di fluido in caso di elevate temperature».

Altro punto di forza, che nel periodo di crisi attuale non è di poco conto, i prezzi bloccati da tre anni: «È il nostro primo modo per infondere fiducia in coloro che vogliono avvicinarsi ai nostri prodotti - evidenzia Boaglio -. Anche il prolungamento delle detrazioni Irpef del 55 per cento rappresenta un utile aiuto ed incentivo per chi vuole acquistare pannelli solari».

Conclusione votata all'ottimismo: «Fortunatamente il nostro settore è in crescita: il solare termico sta recuperando terreno e presto, probabilmente, supererà anche il fotovoltaico. I tempi di recupero per l'investimento sono più veloci, le spese sono minime e i risultati sono facilmente riscontrabili».

## Info

**RAGIONE SOCIALE:** Sferasol Srl

**SEDE LEGALE E OPERATIVA:**

via Pinerolo 119, Candiolo (To)

**TELEFONO:** 011 962.2318

**FAX:** 011 962.2319

**SITO INTERNET:** [www.sferasol.com](http://www.sferasol.com)

**E-MAIL:** [info@sferasol.com](mailto:info@sferasol.com)

**PRESIDENTI E AMM. DELEGATI:**

Mario Boaglio e Andrea Acco

**RESPONSABILE MARKETING:** Mario Boaglio

**RESP. COMUNICAZIONE:** Andrea Acco

**DIPENDENTI E COLLABORATORI:** 37