

## La "SunergySOL" di S. Secondo



Un addetto della SunergySOL durante l'installazione dei pannelli sul tetto di un magazzino agricolo

# RINNOVABILI, NON SOLO BUSINESS

Un mercato in crescita nonostante la crisi: «Nel 2009 puntiamo a raddoppiare il fatturato»

*«Siamo consapevoli della portata etica e della sostenibilità ambientale ed economica di ciò che vendiamo. Siamo entrati in questo mercato per vocazione personale, non soltanto per business. Questo ci porta, in alcune situazioni, a dire "no" alle installazioni che non reputiamo sostenibili: in questo settore non si deve inseguire solo il guadagno».* Sono parole di Giulio Demaria e Andrea Olivero, rispettivamente amministratore delegato e direttore commerciale della SunergySOL di S. Secondo di Pinerolo.

L'azienda, nata nel maggio del 2007, progetta e realizza soluzioni per la produzione di energia da fonti

rinnovabili e per il risparmio energetico: *«Siamo specializzati nei sistemi solari fotovoltaici e termici - spiega Olivero -. Giulio Demaria ed io abbiamo avuto in passato esperienze complementari nel settore termotecnico. Oggi siamo dei consulenti energetici che progettano e realizzano sistemi fotovoltaici su misura».*

La sede della SunergySOL si trova in via Val Pelli-  
ce 61 a S. Secondo di Pinerolo: *«Ci avvaliamo della compartecipazione del Gruppo Bonetto, che dal 1931 si occupa di automazione industriale, e dalla Siel, società del Gruppo che si occupa di installazioni e impianti - spiega Demaria -. Per questo Silvio Borda Bossana, amministratore e socio della Siel, ricopre la carica di responsabile tecnico».*

## DIFFIDENZA E DISINFORAZIONE

In due anni la SunergySOL ha progettato e installato oltre cento impianti: *«Siamo partiti da zero -*

ricorda Demaria - in quanto nessuno di noi possedeva una base di clienti da cui iniziare. Abbiamo affrontato la classica "gavetta", puntando soprattutto sul passaparola e iniziando dai piccoli clienti privati, residenziali e commerciali. Gradualmente siamo arrivati al mondo agricolo e industriale e al settore pubblico».

Nel 2008 la tipologia di clienti più importanti sono state le aziende agricole: «Traggono i maggiori vantaggi dall'installazione di sistemi fotovoltaici - spiega Olivero -, in quanto hanno ampie superfici e consumano meno energia di quella che potenzialmente possono produrre, a differenza delle industrie. Purtroppo in Piemonte avvertiamo ancora una certa resistenza degli agricoltori a lavorare con le banche, atteggiamento che spesso frena questo tipo di investimento. Non tutti sanno che, grazie al contributo statale, è possibile coprire del tutto il mutuo che si deve accendere».

E nel Pinerolese? «Si respira ancora una certa aria di diffidenza - aggiunge Olivero -: qui la crisi si sente, economicamente e psicologicamente, e la gente è più cauta. Nella Provincia Granda, invece, il clima è più aperto e ottimista».

Ma secondo la SunergySOL è proprio questo il momento migliore per installare un sistema fotovoltaico: «Il prezzo degli impianti è più che equilibrato rispetto al contributo statale - chiarisce Olivero - e la tecnologia è garantita e con ottimi livelli di efficienza. Al riguardo SunergySOL dispone di prodotti di altissimo livello, tra i quali spiccano i moduli SunPower (Usa) e i collettori solari a tubi sottovuoti della Pleion (Svizzera). Inoltre, i tassi bancari sono molto interessanti. Alla fine del 2010 i contributi saranno tagliati, non ha senso aspettare. È l'occasione per intraprendere un investimento che renderà più di qualsiasi titolo bancario».

## UN SERVIZIO SU MISURA

«Il nostro punto di forza? Siamo nati professionalmente nel settore delle energie rinnovabili, mentre altri ci sono arrivati passando dal settore elettrico e delle installazioni» sostiene Demaria. Un altro vantaggio è la capacità di gestire tutta la procedura autorizzativa internamente, dando un servizio chiavi in mano: «Ci facciamo carico del rifacimento delle coperture e delle varie coibentazioni - sottolinea Olivero -. Non tutti sanno che se s'installa un impianto fotovoltaico e, contemporaneamente, si riqualifica l'edificio, si può incrementare l'incentivo fino al trenta per cento». Un'opportunità soprattutto per chi decide di ristrutturare: «Chi deve fare

degli interventi di riqualificazione energetica - precisa Olivero -, non può perdersi quest'occasione: grazie all'impianto fotovoltaico, in vent'anni, oltre a ripagarsi la spesa totale si realizza addirittura un guadagno».

Ma i vantaggi dell'installazione di un impianto fotovoltaico non si fermano qui: «Partiamo dall'ecologia - premette Demaria -: il processo di conversione dell'energia solare in energia elettrica non produce emissioni inquinanti e i materiali impiegati nella costruzione dell'impianto non sono né tossici, né nocivi. Poi c'è il risparmio sulla bolletta, in quanto tutta l'energia prodotta va potenzialmente a compensare i consumi. Importante anche l'indipendenza energetica: diventando auto-produttori dei propri fabbisogni di energia elettrica, si ottiene la sostanziale indipendenza dagli aumenti futuri del costo dell'energia stessa». Ultimo, ma non per importanza, l'investimento per il futuro: «Grazie agli incentivi del

Conto Energia e grazie al risparmio in bolletta, l'impianto fotovoltaico è un vero e proprio investimento, con ottimi tassi di rendimento a vent'anni».

## OBIETTIVI PER IL FUTURO

«Per il 2009 contiamo di raddoppiare il fatturato - annuncia Olivero -: ci stiamo collocando bene sul mercato che, nonostante la crisi, si sta sviluppando. Vogliamo diventare un'azienda leader in Piemonte nel settore delle rinnovabili». Oltre ai sistemi fotovoltaici, la SunergySOL si occupa anche delle varie forme complementari di riscaldamento, come le pompe di calore o il solare termico, e dei sistemi di illuminazione a basso consumo energetico sia civili che industriali.

## SunergySOL SRL

### SEDE LEGALE E OPERATIVA:

Via Valpellice 61, S. Secondo di Pinerolo (TO)

**TELEFONO:** 0121 501.819 **FAX:** 0121 502.177

**SITO INTERNET:** [www.sunergysol.com](http://www.sunergysol.com)

**E-MAIL:** [info@sunergysol.com](mailto:info@sunergysol.com)

**FONDATORI:** Andrea Olivero, Giulio Demaria, Silvio Borda Bossana (amministratore e socio della Siel)

**PRESIDENTE e AMMINISTRATORE DELEGATO:**

Giulio Demaria

**RESP. COMMERCIALE, MKT, COMUNICAZIONE:**

Andrea Olivero

**FATTURATO 2008:** 2 milioni e mezzo di euro

**DIPENDENTI e COLLABORATORI A DIVERSO TITOLO:** 15

