

Lover Snc: trent'anni con un obiettivo

Lo stabilimento della "Lover", in via Soleabò a Barge

PRIMA REGOLA, LA QUALITÀ

L'azienda di Barge si occupa di verniciatura: 50mila porte in legno nel solo 2008. Condotta a livello familiare, dà lavoro a una ventina di persone

Qualità, qualità e poi ancora qualità. È la regola d'oro che dal 1978 è il filo conduttore della "Lover Snc di Lorenzatti Bruno & C.", azienda fondata a Barge da Bruno Lorenzatti. Il quale, instancabile, oggi ricopre il ruolo di amministratore unico: «Prima del 1978 lavoravo come operaio verniciatore in una ditta del settore legno - ricorda -. Contando sulla mia esperienza e sulla voglia di crescere professionalmente che mi ha sempre accompagnato, decisi di mettermi in proprio, fondando con mia moglie Gemma Terragno la "Verniciatura Lorenzatti Bruno"». Dal 1° gennaio 2001 la ragione sociale è stata trasformata in "Lover", società in nome collettivo sempre composta da Lorenzatti, dalla moglie Gemma e dai due figli.

CRESCITA COSTANTE

Che l'idea iniziale fosse buona, Lorenzatti lo ha capito fin dai primi tempi. L'azienda è cresciuta con costanza. Nei primi Anni '90 sono entrati in azienda anche i due figli, Monica e Davide. Una

famiglia intera dedita a una missione: «La nostra filosofia aziendale punta in primis sulla qualità - ribadisce Bruno Lorenzatti -. È solo grazie ad essa che si spiega la notevole evoluzione tecnologica e commerciale che abbiamo vissuto dalle nostre origini ad oggi, con un'accelerazione notevole soprattutto negli ultimi anni». Qualche esempio? «L'alta qualità del nostro prodotto ha permesso alla nostra azienda di collaborare con alcune delle più importanti ditte italiane produttrici di porte in legno per interno» risponde l'amministratore unico. E poi c'è anche la componente più creativa, legata ai colori: «Abbiamo inventato nuove colorazioni per le porte per interno, come il wengè, lo sbiancato, il crystal, il madreperla, il grey, il red, l'infinity e lo smeraldo».

Le collaborazioni con le ditte produttrici di porte diventano ben presto il principale settore di attività della Lover Snc: «Con il passare degli anni ci siamo specializzati nella verniciatura di serramenti interni in legno conto terzi» spiega Monica

Lorenzatti, che in azienda segue la parte commerciale, quindi fornitori e clienti. I dipendenti raggiungono ben presto quota venti, numero che permane tutt'oggi.

LA SVOLTA

La grande svolta per la Lover è datata 2004, anno dell'installazione di un impianto di abbattimento innovativo, a basso impatto ambientale, chiamato "combustore termico con recupero di tipo rigenerativo": «Si tratta dell'unico impianto in Piemonte adottato da una verniciatura - spiega Davide Lorenzatti -: brucia le sostanze organiche che defluiscono al suo interno tramite apposite tubazioni. In questo modo si produce calore, che viene utilizzato per riscaldare l'intera azienda, e si riduce al minimo l'impatto ambientale».

Una scelta vincente, segno dell'attenzione alle forme di energie rinnovabili e del rispetto verso l'ambiente dell'azienda di Barge: «Il recupero dell'energia termica avviene all'interno del sistema di combustione, con la massima efficienza possibile - precisa Davide Lorenzatti -. Rispetto ad altri sistemi di abbattimento, il combustore di tipo rigenerativo è adatto alla combustione di qualsiasi tipo di sostanza organica volatile in forma gassosa, anche a bassa concentrazione».

Niente inquinamento, quindi: «L'eliminazione delle sostanze inquinanti avviene esponendole per un periodo di tempo conforme alle normative vigenti ad una temperatura tale per cui è sempre garantita la completa ossidazione», conferma Lorenzatti.

La sensibilità ambientale ha benefiche conseguenze anche sul business: «Il nostro combustore ci permette di eseguire la verniciatura poliuretana, perché garantisce il rispetto dei limiti di legge delle emissioni in atmosfera, limiti che non possono garantire le altre aziende del settore che non sono dotate di sistemi tecnologicamente avanzati come il nostro».

Il discorso si sposta quasi automaticamente sulla concorrenza: «Nel nostro ambito è molto forte e talvolta poco leale - spiega Monica Lorenzatti -: alcune verniciature applicano

prezzi molto ridotti perché non devono sostenere costi di gestione dell'impianto di abbattimento dei solventi».

DIFFICOLTÀ E OBIETTIVI PER IL 2009

«Nell'anno che si è appena concluso le difficoltà sono aumentate - confessa Gemma Terragno, che segue l'amministrazione dell'azienda -: il costo del petrolio ha raggiunto picchi notevoli e, di conseguenza, il prezzo delle materie che utilizziamo maggiormente, come le vernici e gli imballaggi, è cresciuto a dismisura. Per non dimenticare le spese per i dipendenti e per le tasse».

Perché non aumentare il listino prezzi? «È pressoché impossibile - risponde Terragno - soprattutto per la già citata concorrenza, con cui ci si contende il cliente per pochi centesimi d'euro. Per questo il nostro margine di guadagno si è ridotto moltissimo».

Per il 2009 la sfida resta la stessa degli anni precedenti: «Nonostante il quantitativo di porte verniciate sia destinato ad aumentare, come negli anni precedenti, noi

punteremo ad essere superiori alla concorrenza offrendo un prodotto qualitativamente migliore, nel pieno rispetto della normativa ambientale e del recupero energetico», conclude Bruno Lorenzatti.



Bruno Lorenzatti, fondatore e amministratore unico

Lover Snc di Lorenzatti Bruno & C

SEDE LEGALE E STABILIMENTO:

via Soleabò 18 - 12032 Barge (Cn)

TEL: 0175 346.937

FAX: 0175 343.540

SITO INTERNET: www.lorenzattiverniciatura.it

E-MAIL: info@lorenzattiverniciatura.it

FONDATORE: Bruno Lorenzatti

AMMINISTRATORE UNICO: Bruno Lorenzatti

SOCI AMMINISTRATORI: Gemma Terragno, Davide e Monica Lorenzatti

QUANTITATIVI PRODOTTI NEL 2008: 50mila

porte in legno per interno

DIPENDENTI: 20 operai